



## Alternant Technico-commercial sédentaire (H/F)

**Type de contrat :** Alternance

**Date de début du contrat :** Septembre 2019

**Lieu :** Compiègne (60)

---

### Présentation de la SAS PIVERT :

La SAS PIVERT est une société innovante dans le domaine de la chimie du végétal, créée en 2012 et soutenue par l'Etat à travers le Programme Investissements d'Avenir. Elle développe et commercialise de nouveaux produits et procédés et accélère l'industrialisation de l'innovation en chimie du végétal. Pour ce faire, la Société dispose d'une plateforme de développement pluridisciplinaire unique en chimie et biotechnologie et d'une équipe expérimentée dans la conduite de projets industriels.

Site internet : [www.sas-pivert.com](http://www.sas-pivert.com) ; Twitter : @SASPIVERT ; LinkedIn : SAS PIVERT

---

### Missions confiées :

Sous la responsabilité de l'Ingénieur Commercial, vos missions sont les suivantes :

- Gestion du fichier client et tenue des indicateurs
- Emailing de prospection
- Interaction clients / relances sur les projets en cours d'études / NDA
- Rédaction des offres commerciales pour les projets récurrents
- Relooking des présentations commerciales (FR en En)
- Aide administrative sur la planification des réunions, l'organisation des salons...
- Communication commerciale via les réseaux sociaux et le site internet

D'autres sujets pourront être investigués, selon les appétences et les compétences particulières du candidat.

---

### Profil/Compétences requises :

- **Formation :** Vous êtes issu d'une formation scientifique et souhaitez développer une double compétence technique et commerciale en préparant un Bac+2 ou une LICENCE Technico-Commercial.
- **Nature du contrat :** apprentissage ou professionnalisation.
- **Langue :** anglais (vous n'avez pas peur de vous exprimer...) et français (écrit correct)
- **Qualités :**
  - Bon relationnel
  - Dynamique et orienté résultats
  - Compréhension des métiers et produits de la chimie biosourcée/ des besoins de nos clients
  - Appétence et compréhension de la démarche commerciale

**Vous souhaitez contribuer au développement de PIVERT alors rejoignez-nous !**

[Pour candidater, adresser votre cv accompagné d'une lettre de motivation à drh@sas-pivert.com](mailto:drh@sas-pivert.com)